

Портфолио молочной продукции с фокусом на потребителя

Алексей Ашрафзянов, директор Тетра Пак Казахстан

Казахстан

Ноябрь 2025





>70 лет в отрасли



>30 лет на рынке Центральной Азии

упаковка

оборудование

сервисное обслуживание



Глобальные потребительские тренды

Забота о здоровье

Обдуманные решения о покупке

Удобство и комфорт

Персональная связь

Готовность пробовать новое

Экологичность и забота об окружающей среде







Зачем?!



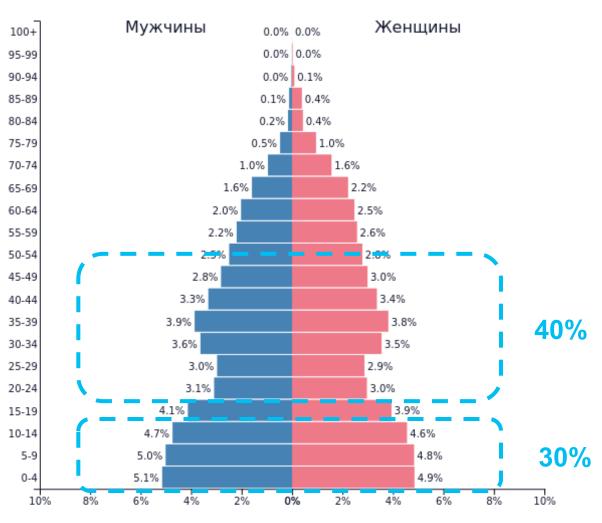
Сегментация молочной продукции по возрастным сегметам потребителей





Казахстан – страна с молодым населением

32 года – медианый возраст в стране



Strength

Молочная продукция в топ-5 обязательных продуктов в продуктовой корзине каждой семьи

Weakness

Основные категории (белое молоко и КМП) активно не поддерживаются, а новые категори активно не развиваются

Opportunity

Ситуации потребления и потребности каждой из возрастных групп формируют множество возможностей для развития категории

Threat

Употребление молочной продукции частично остается традиционным типом потребления, но изменяется с каждым поколением

Казахстан - 2025 Население: **20,843,754**



Сегментация населения по возрастным группам

Потребности и спрос

■ 0-4 ■ 5-14 ■ 15-24 ■ 25-39 ■ 40-55 ■ 55-69 ■ 70+















здоровый рост и физическое развитие

энергия, укрепление иммунитета

интеллектуальное развитие и укрепление физического здоровья

продление активного образа жизни



Сегментация населения по возрастным группам

Потребности и спрос

■ 0-4 **■** 5-14 **■** 15-24 **■** 25-39 **■** 40-55 **■** 55-69 **■** 70+















здоровый рост и физическое развитие

энергия, укрепление иммунитета

интеллектуальное развитие и укрепление физического здоровья

продление активного образа жизни

источники кальция и витаминов для роста и развития

источники протеина и витаминов

витамины, пробиотики



Сегментация населения по возрастным группам

Потребности и спрос

■ 0-4 **■** 5-14 **■** 15-24 **■** 25-39 **■** 40-55 **■** 55-69 **■** 70+















здоровый рост и физическое развитие

энергия, укрепление иммунитета

интеллектуальное развитие и укрепление физического здоровья

продление активного образа жизни

источники кальция и витаминов для роста и развития

источники протеина и витаминов

витамины, пробиотики

НАТУРАЛЬНОСТЬ

ПИТАТЕЛЬНОСТЬ

ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Формирование портфеля с фокусом на спрос в разрезе сегментов



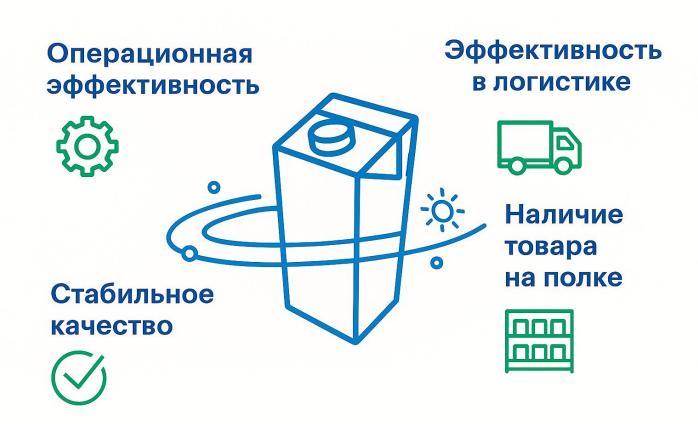


БАЗА

укрепление позиций

Продукты для всей семьи

Белое молоко Сыры, творог КМП





ДОП.ЦЕННОСТЬ

возможности для роста

Функциональность Эмоциональная связь

Витамины Протеины Электролиты Пробиотики Содержание белка Географич.расположение зь с культурными традициям



Выбор целевой аудитории



R&D рецептур



Технологическая практичность



Понятные ключевые сообщения



Лояльность

формирование устойчивого спроса

Персонализация

Спец.форматы Дифференциация в дистрибуции Спец.промо





БАЗА

укрепление позиций

Продукты для всей семьи

Белое молоко Сыры, творог КМП

ДОП.ЦЕННОСТЬ

возможности для роста

Функциональность Эмоциональная связь

Протеины
Электролиты
Пробиотики
Содержание белка
Географич.расположение
Связь с культурными традициями

ЛОЯЛЬНОСТЬ

формирование устойчивого спроса

Персонализация

Спец.форматы Дифференциация в дистрибуции Спец.промо



Глобальные примеры (функциональность)



ики для Безлактозный ения





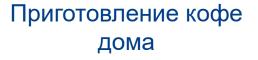
Продукт с высоким содержанием протеина



Глобальные примеры (стиль жизни)







Потребление на ходу







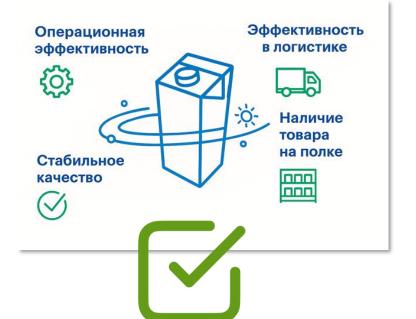
Натуральность



Экологичность













Спасибо

Тетра Пак Центральная Азия

Алексей Ашрафзянов Директор офиса

+7 701 098 96 47 Alexey.Ashrafzyanov@tetrapak.com

